

NEWSLETTER

April - June 2022 | Vol.2 | Issue 4

ALTOS PRODUCTS



IN THIS ISSUE

- From the Desk of the Managing Director - Abhishek Gupta
- From Editors Corner - Jobin Joseph
- How to expand your Direct Selling Business Network!
- Achievers Success Stories
- Altos Product Launches
- Strategies on Sales Productivity, Efficiency and Effectiveness
- Importance of Yoga by Yoginee Pavitra Oli

Sales: Gyan की एक नई कड़ी।



► Achievers Success Stories

- Mr. Revacharan Sahu & Mrs. Shashikala Sahu
- Mr. Soumen Paul
- Mr. Rustam Singh Nag & Mrs. Geeta Nag
- Mrs. Rampita Thakre and Mr. G P Thakre
- Mr. Arun Kumar Jayswal & Mrs. Lakshmi Jayswal

7 Ways to grow your Direct Selling Business Network

► Sales Productivity





अभिषेक गुप्ता

मैनेजिंग डायरेक्टर का सन्देश

हम निरंतर बदलते आर्थिक परिवेश में रहते हैं जो हमेशा विकसित और परिवर्तनशील होता रहता है। पिछले दशकों में अनेक तकनीकियों ने हमारे बिजनेस करने के तौर-तरीके को बदल दिया है। हमारे डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस की गतिविधियों के निरंतर विकसित होने के बावजूद, व्यक्ति का व्यक्ति से मजबूत संबंध ही डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस का प्रमुख आधार हैं।

इस अंक में, मैं एक सफल फील्ड सेल्स नेटवर्क के निर्माण में मानवीय संबंधों के महत्व पर जोर देना चाहूंगा। आज के दौर में डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस को सोशल मीडिया को सर्वोत्तम माना गया है।

डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस मजबूत और लम्बी अवधि के सम्बन्धों को स्थापित करने के लिए एक स्वच्छ और निपूर्ण कौशल को भी सिखाता है, जो अन्य प्रकार की सेल्स गतिविधियों से अलग है, जो किसी सेल्स को शून्य-राशि के साथ साथ संख्याओं पर जोर देते हैं।

डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस इस बात पर जोर देता है कि कोई ग्राहक किसी भी प्रोडक्ट को पहले खुद इस्तेमाल करे और उसका लाभ ले। साथ ही ग्राहकों को इसके लाभों को महसूस करने और वह अपने दैनिक जीवन में आने वाले परिवर्तनों को अपने दोस्तों, सहकर्मियों और अन्य समूहों को इसके बारे में जानकारी दे सकें।

लगातार एक दूसरे से संपर्क स्थापित करना और मेल-मिलाप बनाए रखना ही डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस की नींव है। बेहतर संबंध, अटूट विश्वास और अल्टोस प्रोडक्ट्स की हाई क्वालिटी ने अल्टोस के लिए एक मजबूत भारतीय बिक्री नेटवर्क की नींव रखने में एक प्रमुख भूमिका निभाई है।

लगातार एक दूसरे से संपर्क स्थापित करना और मेल-मिलाप बनाए रखना ही डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस की नींव है। बेहतर संबंध, अटूट विश्वास और अल्टोस प्रोडक्ट्स की हाई क्वालिटी ने अल्टोस के लिए एक मजबूत भारतीय बिक्री नेटवर्क की नींव रखने में एक प्रमुख भूमिका निभाई है।

जैसा कि हम वित्तीय वर्ष 2022-23 की पहली तिमाही में प्रवेश चुके हैं, मुझे उम्मीद है कि हमारे डायरेक्ट सेलर्स अपनी सफल उपलब्धियों से अल्टोस को गर्व महसूस कराएंगे। हमारे डायरेक्ट सेलर्स का बेहतर संबंधों को बनाने की निपुणता और उद्यमशीलता के कौशल को विकसित करने की क्षमता उन्हें पुनरुत्थान करने में मदद करती है। मैं डायरेक्ट सेलर्स के उत्साह और विश्वास का सम्मान करता हूँ जिसके कारण हम आज एक विजय टीम बना पाए हैं।

जहाँ कोरोना कि महामारी और यूरोप में हालिया युद्ध के कारण मंदी दौर चल रहा है, साथ ही वैश्विक आपूर्ति भी बाधित हुई है, वहीं भारतीय अर्थव्यवस्था इस मंदी से उबरने के लिए ठोस प्रयास कर रही है। मुझे अपने नीति निर्माताओं पर पूर्ण विश्वास है कि वे ऐसे उपायों के साथ आएंगे जो हमारी अर्थव्यवस्था की सहायता करेंगे।

हम देश के युवाओं को डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस में शामिल होने के लिए आमंत्रित करते हैं, जो मजबूत मानवीय संबंधों और उद्यमशीलता की भावना के माध्यम से अर्थव्यवस्था के विकास में योगदान देता है।

मेरी राय में, डायरेक्ट सेलिंग आज की युवा पीढ़ी के लिए एक आदर्श स्व-उद्यमी करियर बनाने का मौका है, जो अपने दृष्टिकोण में स्वतंत्र और स्वयं-आरम्भ करने की इच्छा रखता है।



जोबिन जोसेफ

एडिटर का सन्देश

मैं आप सभी को अल्टोस न्यूज़लैटर के एक और रोमांचक और सूचनात्मक अंक के लिए बधाई देना चाहता हूं, जो हमारे पाठकों की समझ को विस्तृत करेगा। इस अंक में हमने उन विषयों को उठाया है जो हमारे दिल के बहुत करीब हैं। हमारे पाठक सीखेंगे कि अपने डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस नेटवर्क का निर्माण कैसे करें, जिससे उनकी सेल्स के प्रदर्शन को बढ़ाने में सहायता मिलेगी।

हमने अपने पाठकों को अपनी रणनीतियों के बारे में शिक्षित करने के लिए अपने डायरेक्ट सेलर्स की अचीवर्स स्टोरीज भी प्रकाशित की हैं, जो सफर उन्होंने सफलता हासिल करने के लिए किया है।

इस न्यूज़लेटर का मुख्य बिंदु वे प्रोडक्ट्स हैं जिन्हें हाल ही में अल्टोस द्वारा लॉन्च किया गया है, जो निरंतर डायरेक्ट सेलर्स के प्रति अल्टोस की प्रतिबद्धता को प्रदर्शित करता है।

इस मुद्दे को और अधिक जानकारीपूर्ण बनाने के लिए हमने सेल्स उत्पादकता, प्रभावशीलता और क्षमता का विषय भी प्रकाशित किया गया है। इसके माध्यम से डायरेक्ट सेलर समुदाय और आम लोगों को उन तकनीकों का अवलोकन प्राप्त करने का अवसर मिलेगा जो उन्हें अपनी बिक्री प्रदर्शन को बढ़ाने के लिए सशक्त और सक्षम बनाए।

चूंकि योग दिवस 21 जून, 2022 को विश्वभर में मनाया गया, इसलिए हमने योग पर एक खंड शामिल किया है। विश्व को भारत द्वारा दिया गया सबसे बड़ा उपहार योग है जिसे योग विशेषज्ञ पवित्रा ने इस न्यूज़लैटर में अपने लेख के जरिये विश्व को सुख, जीवन की परिपूर्णता और आनंद से ज्ञात कराया है।

मुझे विश्वास है कि हमारे पाठक योग को अपने दैनिक जीवन में शामिल करेंगे, अपनी उत्पादकता को बढ़ाएं और खुद को सशक्त बनाएं। साथ ही आशा है कि वर्तमान संस्करण को पढ़ने से आपको ऐसी सामग्री मिलेगी जो आपको उपयोगी व्यापक-आधारित जानकारी से लैस करेगी।

उम्मीद है की आपको मेरा ये लेख पसंद आया होगा। अगले अंक में हम और भी सूचनात्मक सूचनाएं लेकर आएंगे जो आपके डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस में और भी ज्यादा सुविधा प्रदान करेगी। आप अपनी राय या कोई भी प्रश्न नीचे दिए गए ईमेल पर भेज सकते हैं:

info@altosindia.net

How to expand your Direct Selling Business Network!

It's not about making a hard pitch when it comes to networking. It's all about forging personal connections and developing mutually beneficial relationships.

Essential Networking Etiquettes

7

Ways to grow your
Direct Selling
Business Network:

1

Develop your knowledge of your company and its products. Read everything you can about your products and put them to the test.

2

Networking for Sales – Start with a smile

3

Attend Networking Events

4

Be Proactive on Social Networks

5

Find 'Direct Selling Super Connectors' and help them out

6

Make time for Face-to-Face Meetings

7

Be Respectful for people's time

श्री रेवाचरण साहू और श्रीमती शशिकला साहू



मैं इस अवसर पर अल्टोस की सफलता और प्रगति प्रणाली पर अपने विचार साझा करना चाहता हूँ, जिसे अल्टोस ने अपने डायरेक्ट सेलर्स को अपना सेल्स नेटवर्क बनाने में मदद करने के लिए डिज़ाइन किया है।

मुझे डायरेक्ट सेलिंग क्षेत्र में अल्टोस का प्रतिनिधित्व करने पर गर्व है क्योंकि यह भारत की सबसे पुरानी और सबसे प्रतिष्ठित डायरेक्ट सेलिंग कंपनियों में से एक है, और इसके बिज़नेस अवसर और प्रशिक्षण ने मुझे सेल्स नेटवर्क को विकसित करने और सक्रिय करने की क्षमता के साथ एक सक्षम डायरेक्ट सेलर बनने के लिए तैयार किया है।

मैं छत्तीसगढ़ के एक छोटे से शहर शक्ति से हूँ और छह साल पहले तक मुझे नहीं पता था कि डायरेक्ट सेलिंग क्या है। 2016 में मैं श्री घनश्याम साहू से मिला, जो कि एक शीर्ष अल्टोस डायरेक्ट सेलर हैं, जिन्होंने मुझे अल्टोस के बिज़नेस के अवसर के बारे में जानकारी दी। उन्होंने मुझे अल्टोस के प्रोडक्ट्स पोर्टफोलियो से भी परिचित कराया और मुझे उनके कुछ प्रोडक्ट्स को आजमाने के लिए प्रोत्साहित किया।

पहली बार, मैंने अल्टोस प्रोडक्ट्स, ओरिफ़ेश और तुलसी पावर का उपयोग किया, जो उच्च गुणवत्ता वाले प्रोडक्ट्स थे, जिसके लाभ मुझे अपने दोस्तों, रिश्तेदारों और परिचितों के साथ साझा करने में गर्व महसूस हुआ। धीरे-धीरे मैं अन्य अल्टोस प्रोडक्ट्स से भी परिचित हुआ और मुझे यह कहते हुए गर्व हो रहा है कि उच्च गुणवत्ता वाले एरोप्लेक्स प्लस और व्हीट ग्रास पाउडर मेरे पसंदीदा उत्पाद हैं।

श्री घनश्याम साहू ने मुझे श्री बिजेन्द्र प्रसाद से भी मिलवाया, जो मेरे मार्गदर्शक बने। उन्होंने मुझे अल्टोस डायरेक्ट सेलिंग की बारीकियाँ सिखाई और मेरा आत्मविश्वास बढ़ाने के लिए अक्सर मेरे साथ सेल्स मीटिंग में जाते थे।

श्री बिजेंदर जी ने मुझे यह भी दिखाया कि अल्टोस सेल्स नेटवर्क का विस्तार करने के लिए संपर्क सूची कैसे बनाई जाए और संभावनाओं से कैसे संपर्क किया जाए। उन्होंने मुझे अल्टोस ट्रेनिंग और दिशानिर्देश कार्यक्रमों में भाग लेने के लिए भी प्रोत्साहित किया, जिससे मुझे अल्टोस बिज़नेस अवसर और इसके प्रोडक्ट्स पोर्टफोलियो के बारे में गहराई से जानने का अवसर मिला।

मैं खुद को इस क्षेत्र में बहुत ही सक्षम अल्टोस डायरेक्ट सेलर्स के साथ जुड़ने के लिए बेहद भाग्यशाली मानता हूँ, जो लगातार मेरे दृष्टिकोण पर प्रतिक्रिया प्रदान करके मुझे प्रोत्साहित करते हैं।

अल्टोस एक समान अवसर वाली डायरेक्ट सेलिंग कंपनी है जहाँ हर किसी को आगे बढ़ने का अवसर मिलता है। अल्टोस द्वारा डिज़ाइन किए गए प्रशिक्षण कार्यक्रमों ने मेरे जैसे कई डायरेक्ट सेलर्स को अल्टोस सेल्स नेटवर्क बनाने का अधिकार दिया है।

Altos ने मुझे Discipline और आत्मनिर्भर बनाया।

धन्यवाद।

श्री सौमेन पॉल



मैं अल्टोस के साथ अपने जुड़ाव के सकारात्मक पहलुओं पर चर्चा करना चाहता हूँ। मुझे अल्टोस के साथ जुड़ने पर बेहद गर्व है, जिसकी अखिल भारतीय उपस्थिति है और जो लोगों को डायरेक्ट सेलिंग के क्षेत्र में उत्कृष्टता और प्रगति के लिए एक उत्कृष्ट मंच प्रदान करता है।

मैं अपने डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस को सकारात्मक वातावरण में संचालित करता हूँ, और मुझे हमेशा अपने आकाओं और अल्टोस मैनेजमेंट टीम से मार्गदर्शन, सक्रिय प्रतिक्रिया और समर्थन मिलता है, जो हमेशा मेरे साथ मूल्यवान अनुभव साझा करने के लिए तैयार रहते हैं।

श्री सुजोत शर्मा, एक स्कूल मित्र, ने मुझे 2016 में अल्टोस बिजनेस से परिचित कराया। उन्होंने मुझे अल्टोस बिजनेस के अवसर और इसके प्रोडक्ट्स पोर्टफोलियो के बारे में और जानने के लिए प्रोत्साहित किया।

मैं आज अल्टोस प्रोडक्ट्स की असाधारण गुणवत्ता की पुष्टि कर सकता हूँ क्योंकि मैंने उन्हें स्वयं-उपभोग के लिए व्यापक रूप से उपयोग किया है और अपने दोस्तों और रिश्तेदारों को उनके कई लाभों के बारे में सूचित कर सकता हूँ।

हमारे पास अल्टोस में उत्कृष्ट दिशानिर्देश और प्रशिक्षण कार्यक्रम हैं, जहाँ हम शीर्ष अल्टोस लीडर्स के साथ बातचीत करते हैं, जो हमें प्रोडक्ट्स पोर्टफोलियो और व्यापार अवसर की योजना के बारे में विस्तार से बताते हैं।

अल्टोस की मैनेजमेंट टीम भी अपने डायरेक्ट सेलिंग की सहायता करने के लिए उत्साहित है। सेल्स नेटवर्क विकसित करने में मेरी सहायता करने के लिए मैं अपने गुरुओं का बहुत आभारी हूँ। उन्होंने हमेशा मुझे प्रोत्साहित किया है और जब भी मुझे इसकी आवश्यकता हुई है, मुझे हमेशा समर्थन मिला है।

अल्टोस में एक पारिवारिक माहौल है और हम अपने सहयोगियों को उनके सेल्स नेटवर्क के विस्तार में समर्थन और सहायता के लिए हमेशा उत्सुक रहते हैं। हम जूम कॉल्स और कॉन्फ्रेंस कॉल्स के जरिए नियमित रूप से एक दूसरे से संवाद करते हैं।

मैं अल्टोस बिजनेस अवसर प्लान और प्रोडक्ट्स पोर्टफोलियो के बारे में अधिक जानने की हर संभव प्रयास करता हूँ, और यदि मेरे कोई प्रश्न हैं तो मैं अपने गुरुओं से प्रामाणिक उत्तर मांगता हूँ।

अल्टोस के साथ मेरे अनुभव ने मुझे हर समय आशावादी रहना सिखाया है, और मैं इस लेख को पढ़ने वाले किसी भी व्यक्ति को ऐसा करने के लिए प्रोत्साहित करूँगा। अल्टोस देश की सबसे अच्छी डायरेक्ट सेलिंग कंपनियों में से एक है।

दृढ़ निश्चय और पक्के इरादों के साथ अल्टोस से जुड़े रहे। अल्टोस हमेशा हमारे साथ है।

श्री रुस्तम सिंह नाग और श्रीमती गीता नाग



मैं अल्टोस के साथ काम करते हुए अपने अनुभवों और अवसरों को साझा करके पाठकों को प्रेरित करना चाहता हूँ। अपने बचपन के दौरान, मैं एक ऐसा करियर बनाना चाहता था जो मुझे उद्यमिता के लिए मौका दे।

2016 में मेरे एक करीबी दोस्त श्री महेंद्र साहू, जो मेरे लिए एक गाइड और मेंटर के रूप में भी काम करते हैं, ने मुझे अल्टोस के बिजनेस से परिचित कराया। इससे पहले, मैं अल्टोस के व्यापक प्रोडक्ट्स के ऑफर्स से अनजान था।

श्री महेंद्र साहू ने मुझे अल्टोस ओरिएंटेशन और प्रशिक्षण कार्यक्रमों में भाग लेने के लिए प्रोत्साहित किया, जिससे मुझे अल्टोस बिजनेस के अवसर और इसकी प्रोडक्ट्स की श्रृंखलाओं के बारे में जानने का मौका मिला। अल्टोस ओरिएंटेशन कार्यक्रम सफलता के लिए आंखें खोलने का एक माध्यम है और शीर्ष लीडर्स के साथ बातचीत के लिए एक मंच भी प्रदान करता है।

मैं सलाह देता हूँ कि अल्टोस डायरेक्ट सेलर्स नियमित रूप से इन बैठकों में भाग लें ताकि अल्टोस और इसके व्यावसायिक अवसरों के बारे में अपने ज्ञान का विस्तार करें। मैंने 2015 में अपने लिए एरोप्लेक्स प्लस कैप्सूल का इस्तेमाल किया और आज मुझे यह कहते हुए गर्व हो रहा है कि अल्टोस के पास विविध प्रोडक्ट्स का पोर्टफोलियो है।

अल्टोस में हम टीम वर्क और अपनी टीम के सदस्यों के साथ घनिष्ठ संबंध बनाने के बारे में सीखते हैं। हमें यह भी सिखाया जाता है कि अपनी संभावनाओं की सटीक जानकारी कैसे प्रदान करें।

मैं यह भी उल्लेख करना चाहूंगा कि अल्टोस मैनेजमेंट हमें एक फील्ड सेल्स नेटवर्क स्थापित करने में हमारे प्रयासों का बहुत समर्थन करता है। वास्तव में, हम यहाँ अपनी बाजार प्रतिक्रिया को अल्टोस मैनेजमेंट के साथ साझा कर सकते हैं और वे हमेशा साथ देते हैं।

मैं अल्टोस सेल्स नेटवर्क के अपने अनुभव को उन युवाओं के साथ साझा करना चाहता हूँ जो अल्टोस के लिए डायरेक्ट सेलर्स के रूप में काम करना चाहते हैं। सेल्स नेटवर्क के निर्माण में मेरी सफलता का श्रेय मेरे अपलाइन और टीम के सदस्यों के अटूट समर्थन को जाता है।

मेरे द्वारा शुरू किए गए अच्छे सेल्स कार्यों को जारी रखने और मैं साथी डायरेक्ट सेलर्स की सहायता करके 10,000 बी.वी. तक पहुंचाने के लिए उत्साहित हूँ।

अल्टोस सेल्स नेटवर्क विकसित करने में मेरी सफलता का मंत्र है -

अटूट विश्वास, दृढ़ संकल्प और सुसंगति।

श्रीमती रामपिता ठाकरे और श्री जी पी ठाकरे



मैं हमेशा उन उद्यमियों से प्रेरित रही हूँ जिन्होंने दूसरों के जीवन में महत्वपूर्ण बदलाव किया है। मैं भोपाल में पली-बढ़ी और हमेशा से ऐसी किसी चीज़ का हिस्सा बनना चाहती थी जो मुझे स्व-रोजगार का अवसर दे। हालांकि, जीवन की कुछ विकट स्थिति के कारण मुझे एक नियमित नौकरी करने के लिए समझौता करना पड़ा परन्तु समय बीतने के साथ मुझे विश्वास हो गया कि स्वरोजगार ही श्रेष्ठ है।

अचानक, एक शुभ दिन आया जब मेरी महत्वाकांक्षा ने उड़ान भरी। मेरे देवर ने मुझे एक पारिवारिक समारोह के दौरान अल्टोस बिज़नेस के अवसर के बारे में बताया। मैंने उनकी बात ध्यान से सुनी और दूसरों को सलाह देने से पहले अल्टोस प्रोडक्ट्स को आजमाने का फैसला किया। मेरी शुरुआत तुलसी पावर और विंग-आर कैप्सूल का सेवन करने से हुई।

अल्टोस के पास अपने डायरेक्ट सेलर्स के लिए एक बेहतर ट्रेनिंग और दिशानिर्देश के कार्यक्रम है और मैं सलाह देती हूँ कि प्रत्येक अल्टोस डायरेक्ट सेलर इसमें भाग लें क्योंकि यह ज्ञान के ऊर्चाइयों को विस्तृत किया जाता है।

अल्टोस सेल्स नेटवर्क के हर चरण में मेरा मार्गदर्शन करने के लिए मने अपने गुरुओं या यूँ कहें अपने मेंटर्स की आभारी हूँ। अपने मेंटर्स के साथ मिलकर काम करना हमेशा ही रोमांचक होता है क्योंकि हमें उनके अनुभव से बहुत कुछ सीखने को मिलता है।

मैंने अपने सलाहकारों और सहकर्मियों की सहायता से अपने सेल्लिंग स्किल्स को सुधारा, जिससे मुझे इस क्षेत्र में सेल्स नेटवर्क बनाने मौका मिला। डायरेक्ट सेलर्स के लिए अल्टोस के पास एक मजबूत प्रगति का अवसर मिलता है जिसका प्रमाण है की मुझे ब्लू डायमंड स्तर मिला और साथ ही एक बाइक के साथ पुरस्कृत भी किया गया।

मैं उन युवाओं को विकसित और प्रशिक्षित करना चाहती हूँ जो अल्टोस के साथ जुड़ते हैं, और मैं 1000 लीडर्स को प्रशिक्षित करना चाहती हूँ जो देश भर में अल्टोस के सेल्स नेटवर्क का विस्तार कर सकते हैं।

इस क्षेत्र में हमेशा मेरा मार्गदर्शन करने और समर्थन करने के लिए मैं अल्टोस के मैनेजमेंट टीम की आभारी हूँ। मैं यह भी बताना चाहूंगी कि अल्टोस देश की सबसे पुरानी डायरेक्ट सेलिंग कंपनियों में से एक है, जिसका लंबा इतिहास और मजबूत उत्पाद पोर्टफोलियो है।

अपने बिज़नेस की सफलता के लिए आपस में कनेक्ट रहें और अल्टोस के प्रोडक्ट्स की जानकारी के लिए हमेशा संपर्क करते रहें।

श्री अरुण कुमार जायसवाल और श्रीमती लक्ष्मी जायसवाल



इस लेख के माध्यम से मैं आपको अल्टोस के साथ अपने पुरस्कृत अनुभवों के बारे में बताना चाहता हूँ, जिसने मुझे जीवन में किसी भी प्रकार की चुनौतियों का सामना करने के लिए कौशल प्रदान किया है।

अल्टोस में शामिल होने से पहले, मैंने कई नौकरियाँ की लेकिन अपने प्रयासों को सही दिशा में ले जाने के लिए कोई मार्गदर्शन नहीं मिला। जनवरी 2014 में मैं श्री अवधेश मौर्य से मिला, जो मेरे एक करीबी दोस्त के परिचित थे, जिन्होंने मुझे अल्टोस बिजनेस के अवसरों और इसकी प्रणाली के बारे में बताया, फिर मुझे इसके प्रशिक्षण और ओरिएंटेशन कार्यक्रम में आमंत्रित किया।

जैसा कि कहा जाता है, पहला प्रभाव ही स्थायी छाप है। अल्टोस ओरिएंटेशन और ट्रेनिंग कार्यक्रम में सेल्स प्रोत्साहन और अल्टोस प्रोडक्ट्स श्रेणियों पर ट्रेनिंग के अलावा मुझे पूरे देश के अल्टोस लीडर्स के साथ बातचीत करने का अवसर मिला, जिन्होंने अल्टोस मैनेजमेंट द्वारा प्रदान किये गए सेल्स नेटवर्क के निर्माण में अपने अनुभव साझा किये और समर्थन दिया। इससे मुझे अल्टोस बिजनेस के अवसरों में दिलचस्पी होना शुरू हुई और मैंने अपने क्षेत्र के अल्टोस लीडर्स से संपर्क करना शुरू कर दिया, ताकि मुझे अल्टोस सेल्स इंसेंटिव प्लान और प्रोडक्ट्स के बारे में अधिक जानकारी मिल सके। इसके अलावा, जिन अल्टोस लीडर्स से मैंने संपर्क किया, उन्होंने मुझे अल्टोस के विभिन्न उत्पादों को आजमाने के लिए प्रोत्साहित किया।

ओरिजेल एलोवेरा मेरा पसंदीदा अल्टोस प्रोडक्ट है और मैं इसके अनेकों स्वास्थ्य लाभों को देखते हुए सभी को इसकी सलाह देता हूँ।

अल्टोस डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस में मेरे शुरुआती दिनों में मार्गदर्शन और समर्थन देने के लिए मैं अल्टोस के लीडर्स का आभारी हूँ।

अल्टोस में एक पारदर्शी और पारिवारिक वातावरण है जिसमें उपलाइन्स और डाउनलाइन दैनिक आधार पर जुड़ते हैं और अपने सेल्स लक्ष्यों तक पहुँचने में एक दूसरे की सहायता करते हैं। वास्तव में, मेरे गुरुओं ने मुझे इस बिजनेस को बढ़ने और एक मजबूत नेटवर्क बनाने के लिए सक्रिय रूप से प्रोत्साहित किया है।

अल्टोस में, हमारे पास एक संपूर्ण अल्टोस दृष्टिकोण है जिसमें वरिष्ठ मैनेजमेंट हमारे जैसे डायरेक्ट सेलर्स के संपर्क में रहते हैं और हमें वह सहायता प्रदान करते हैं जिसकी हमें सफलता के लिए आवश्यकता होती है। अल्टोस के साथ सफलता का मेरा मंत्र यह है कि नियमित रूप से अल्टोस द्वारा आयोजित सभी ट्रेनिंग और ओरिएंटेशन कार्यक्रमों में भाग लेते रहें।

अंत में, मैं इस बात पर जोर देना चाहूंगा कि किसी को सेल्स अस्वीकृति से भयभीत नहीं होना चाहिए, यह डायरेक्ट सेलिंग बिजनेस में आम है और निराश होने के बजाय ज्यादा से ज्यादा सीखने की कोशिश करनी चाहिए।

मैं आप सभी को एक विज्ञापन के अभियान से प्रेरित करता हूँ जिसमें बॉलीवुड कलाकार ऋतिक रोशन शामिल थे और उसमें एक प्रसिद्ध टैगलाइन है -

"डर के आगे जीत है"

SUNSCREEN LOTION SPF 20

- It contains Sunflower oil & Sandalwood oil.
- It helps in protecting the skin from harmful radiations of sun.

Net Vol. 100 ml



SUNSCREEN SPF 30



It contains Aloe vera extract and Honey.

It helps to protect the skin from harmful radiations of sun.



Net Vol **60 ml**

Available on Altos stores & Distributors | www.altosindia.net

Sunblock Cream SPF 40

- ☐ Sunscreen SPF 40 contains Alovera extract and Sandalwood.
- ☐ It helps in protecting the skin from harmful radiations of sun.

Net Vol **60 ml**



Herbal ENERGIZE POWDER



Net Vol

100 ml

- Herbal Energize Powder contains Brahmi, Shankpushpi, Gokhru, Ashwagandha & Shatavari
- It is beneficial for both men and women
- It helps to enhance energy level
- It is helpful in removing stress and insomnia
- It helps to enhance focus and integrity
- It imparts strength and peace to Brain

Oregel Aloevera Syrup

*Start an Alternative Healing
from Natural Resources* ● ● ● ●

100%
Aloe vera

Oregel Syrup

It contains natural and pure aloe vera gel which is considered in whole world as a magical remedy for different diseases of the body. It not only contains natural and pure aloe vera gel but also another valuable and natural nutrients including amino acids, vitamins etc. Therefore it produces its effects naturally for every member of family by healing the disease affected area of the body.

Net Vol **500 ml**



Available on Altos stores & Distributors | www.altosindia.net



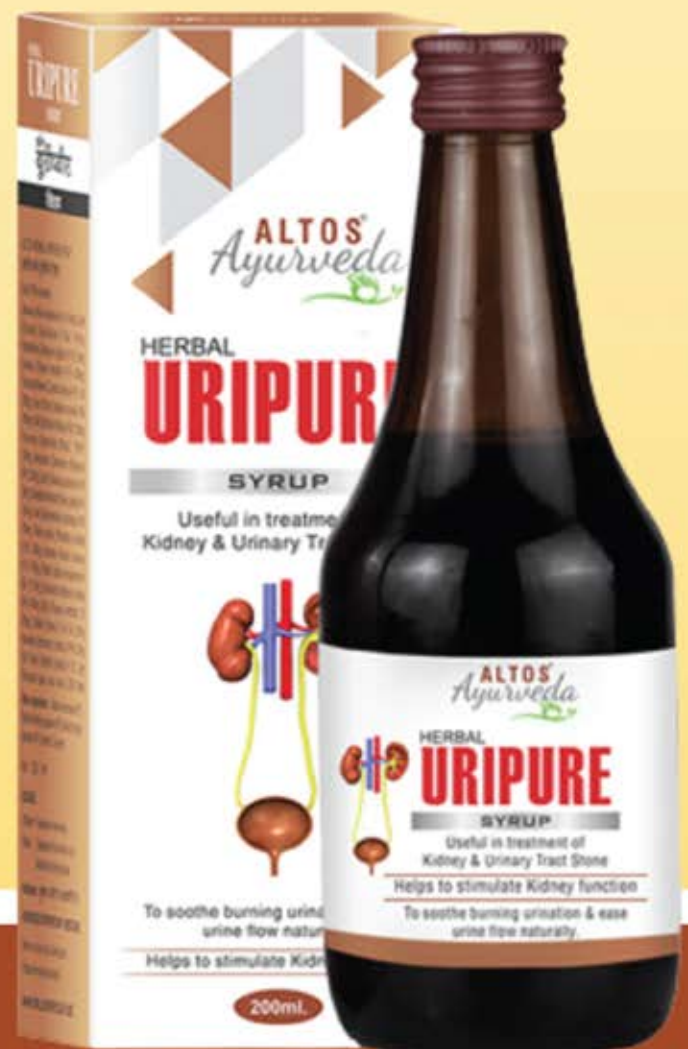
HERBAL URIPURE

SYRUP

100%
Ayurveda

Uripure Syrup is a unique & effective blend of Ayurveda that helps to normalize the functioning of kidneys, soothes burning sensation, useful in treating kidney infection, urinary tract infection & prevents reoccurrence of Kidney stone.

It helps to ease urine flow naturally & other urinary related problems.



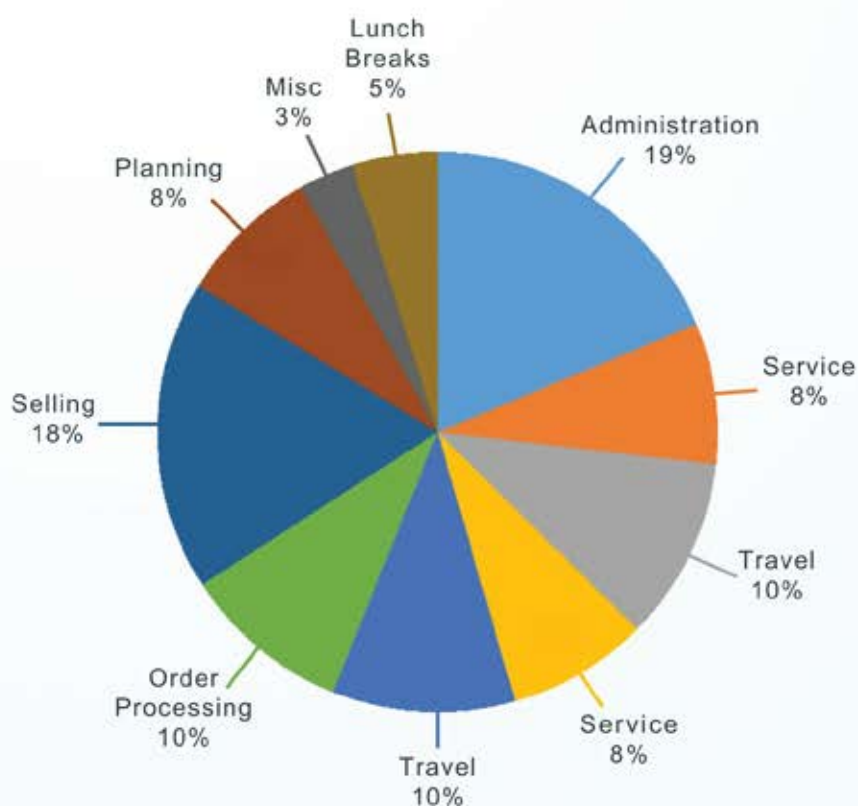
Net Vol. 200 ml

Sales Productivity

Gyan की एक नई कड़ी।



Snapshot of Time
spent by typical Direct
Seller % in terms of
Weekly Hours



Learning about Factors which leads to Sales Inefficiency and strategies for Sales Productivity.

Why does Sales Inefficiencies happen?

- Excessive performance pressure to exceed targets
- Continuous distractions from outside and irrelevant sources
- Lack of communication from top to bottom
- Failing to establish sales activity priorities
- Resistance adapting to new and innovative sales tools and technologies
- Inconsistent sales strategies and processes



How to combat your Sales Inefficiency!

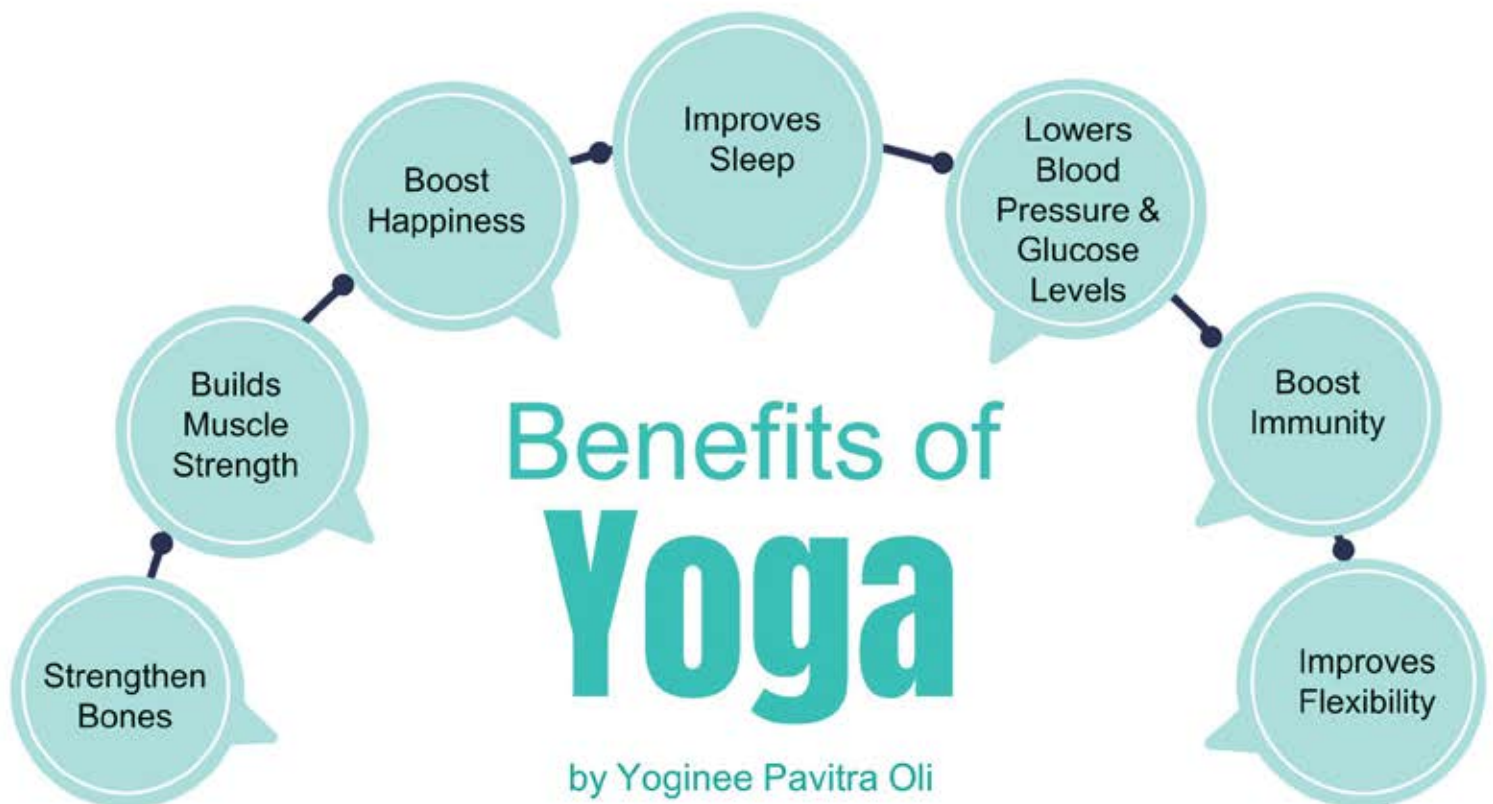
- Embrace Sales Tools
- Track and Measure Sales Activities
- Establish a Schedule and Routine
- Create Daily Goals
- Automate Time Consuming Admin Work
- Plan Sales Routes
- Stay Motivated
- Establish Lead Framework
- Research the prospect
- Always communicate with your team
- Celebrate the Sales and Wins

Keep attending Altos Training and Orientation Programs regularly.

Importance of Yoga

Yoga practice aids in the control of an individual's mind, body, and soul. It combines physical and mental disciplines to achieve a peaceful body and mind; it aids in stress management and relaxation. It also aids in the improvement of flexibility, muscle strength, and body tone. It boosts energy, vitality, and respiration. Yoga may appear to be just stretching, but it can do much more for your body in terms of how you feel, look, and move.

Yoga asanas improve strength, flexibility, and self-esteem. Yoga can help you lose weight, relieve stress, boost your immunity, and live a healthier lifestyle.



by Yoginee Pavitra Oli

ALTOS ENTERPRISES

Head Office: Altos Nagar, Humbran Road,
Ludhiana-141008, Punjab, INDIA

Ph : 0161-5210000, Toll Free Number : 1800 137 5210

E-mail : info@altosindia.net, Website : www.altosindia.net

